**“Rīgas jauno uzņēmēju apmācība Kembridžā” programmas plāns**

Norises laiks: 2019.g. septembris – 2020.g. februāris

Programmas vīzija ir sekmēt Rīgas jauno uzņēmēju biznesa ideju attīstīšanu un iedrošināt uzņēmējdarbības uzsākšanu Rīgā ar starptautisku potenciālu nākotnē.

Programmas mērķi ir iedrošināt tās dalībniekus pievērsties uzņēmējdarbībai plašākā mērogā, veidot izpratni par ilgtspējīgas uzņēmējdarbības kultūru un paaugstināt jauno uzņēmēju konkurētspēju.

Organizē biedrība “CONNECT Latvija” sadarbībā ar Cambridge Innovation Academy. Galvenais partneris – Rīgas dome. Partneri – Anglia Ruskin University, Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras pārstāvniecība Lielbritānijā, Latvijas Universitāte, Stockholm School of Economics in Riga, Rīgas Tehniskā universitāte.

**Programmas atklāšana (ar ielūgumiem)
26. septembris, pl. 18.00-20.00
Jura Alunāna iela 5, Lielbritānijas vēstniecība Rīgā**

**Ievadsesija dalībniekiem, kuriem nav savas biznesa idejas un kuri nav komandā, kura attīsta biznesa ideju
14. oktobris, pl. 18.00-20.30
Strēlnieku iela 4A – Room 503, Stockholm School of Economics in Riga**

18.00-18.45 Problēmas un klienta vajadzības identificēšana konkurētspējīgiem risinājumiem, Modris Ozoliņš un Madara Māra Irbe

* Kur beidzas hobijs un sākas bizness?
* Kā izzināt klienta vajadzības?

18.50-19.35 Biznesa ideju ģenerēšanas metodes, Kristīne Bērziņa

* Kā uzņēmēji ģenerē biznesa idejas?
* Ātrā tīklošanās

19.40-20.25 Komanda un sociālais kapitāls, Jānis Prūsis

* Sociālā kapitāla iespējas un riski
* Sociālā atbalsta avoti
* Sociālais kapitāls kā instruments Rīgas pašvaldības grantu programmās

**Pirmā kārta – Rīgas modulis** [19/10-30/11/2019]

**1. nodarbību diena – Tirgus izpēte, mārketings un biznesa modelis
19. oktobris, pl. 9.00-18.00
Jelgavas iela 1, Latvijas Universitāte**

9.00-11.45 Iepazīšanās savā starpā un ar biznesa idejām, komandu veidošana

12.00-13.00 Tirgus izpētes lekcija, Kārlis Purmalis

* Tirgus izpēte, tirgus pētīšanas metodes
* Tirgus segmentēšana
* Produkta pozicionēšana

13.00-14.00 Pusdienas

14.00-15.45 Tirgus izpētes praktiskais uzdevums, Kārlis Purmalis

16.00-18.00 Biznesa modelēšana un stratēģiskā plānošana, Māris Millers

* Principi un instrumenti labāku lēmumu pieņemšanai
* Kā formulēt un pilnveidot sava biznesa loģiku, izmantojot biznesa modeli?
* Kā nospraust mērķus, noteikt prioritātes un izveidot biznesa attīstības ceļa karti?
* Kā apzināt nepieciešamos resursus un sākt plānot finanses?

**2. nodarbību diena – Sarunu vešanas kultūra
2. novembris, pl. 9.00-18.00
Ķīpsalas iela 6, Rīgas Tehniskā universitāte**

9.00-13.00 Pārdošanas, sarunu vešanas kompetenču un kultūras attīstība, Ivo Jēkabsons

* Kā gūt panākumus ar telefona palīdzību?
* Kā sagatavoties prezentācijai?
* Kā veiksmīgi novadīt prezentāciju?
* Kā efektīvi risināt konfliktus?
* Kā parvarēt iebildumus?

13.00-14.00 Pusdienas

14.00-16.45 Mentorings

17.00-18.00 Prezentēšanas prasmes un barjeru pārvarēšana, Per-Alfred Rozenbergs (angļu valodā)

* Overcome yourself:
	+ Believe, in yourself
	+ Exercise yourself
	+ Win over yourself

**3.** **nodarbību diena – Finanšu zinātība, dažādi aspekti
16. novembris, pl. 9.00-18.00
Rātslaukums 1, Rīgas dome**

9.00-11.00 Pārdomāta finanšu vadība sekmīgai uzņēmējdarbībai, Nataļja Točelovska

* Bizness ciparu valodā
* Bilances un peļņas/zaudējumu pārskati un to sakarības
* Nodokļu jautājumi un sava uzņēmuma reģistrācija
* Naudas plūsma un tās loma veidojot uzņēmuma budžetu investoriem

11.15-13.00 Finanšu plānošana biznesa idejas agrīnā attīstības stadijā, Egons Liepiņš

* Pašizmaksas aprēķini
* Ieņēmumu un izmaksu prognozēšana
* Finanšu investīciju aplēses

13.00-14.00 Pusdienas

14.00-16.30 Mentorings

16.45-17.45 Ārējās investīcijas biznesā, Matīss Neimanis

* Investīciju piesaistes posmi
* “Investori” agrīnā attīstības posmā – akseleratori, inkubatori, biznesa eņģeļi
* Kritēriji, lai izvēlētos investoru
* Komunikācija ar investoru

17.45-18.00 Kopsavilkums un ieteikumi “Lāča migai”, **Dainis Šēnbergs**

**4. nodarbību diena – Pirmās kārtas noslēguma diena ar pasākumu “Lāča miga”
30. novembris, pl. 9.00-18.00
Strēlnieku iela 4A, Stockholm School of Economics in Riga**

9.00-11.00 Biznesa attīstības komanda plašākā griezumā – skats no Lielbritānijas perspektīves, Claire Button (angļu valodā)

12.00-15.30 Pirmās kārtas noslēguma biznesa ideju prezentāciju pasākums “Lāča miga” (angļu valodā)

16.00-18.00 Rīgas moduļa rezultāti un informācija par Kembridžas moduli

**Otrā kārta – Kembridžas modulis** [27/01-01/02/2020]

Norises vieta: Anglia Ruskin University, Kembridža, Lielbritānija

Programma tiek izstrādāta.